IVD 行业日报｜2026年10月20日

分享版 · 供同行交流参考
检索窗口：2026-10-19 06:30 至 2026-10-20 06:30（24小时）
数据来源：江西省医保局、人民日报、腾讯网、美通社、人民日报健康客户端、Tempus官网、第一财经、医药魔方、上海证券报、金证研、动脉网（华兴周报转）、同花顺等公开信息，事实与判断已区分标注

一、今日一句话总结

检验价格改革从安徽推进到江西——662 个主项目全省公开征求意见，叠加人民日报定调集采「极端低价不通吃」，价格端的「有涨有跌+反内卷」正在变成全国通用规则；AI 侧，北京胸科医院人机对决证明病理 AI 阅片已可规模化（提速 3.3 倍）。

二、今日重点 TOP 5

#	要点	来源/日期
1	罗氏诊断国产 LightCycler PRO 获 NMPA 批准上市：行业首款中国本土生产并获注册证的高端实时荧光定量 PCR 系统，「在中国、为中国」再进一步。	腾讯网 2026-10-19
2	江西省医保局就检验类价格项目公开征求意见：662 个主项目 + 114 加收项 + 7 扩展项逐项定价，公示期 10-19 至 11-02。	江西省医保局 2026-10-19
3	北京胸科医院「人机对决」：AI 病理阅片 26 秒 vs 医生平均 1 分 27 秒，提速 3.3 倍且准确率更高；系统已完成研发，下一步申请医疗器械注册。	人民日报健康客户端 2026-10-19
4	人民日报时评「极端低价不通吃」：第十二批药品集采对极端低价企业要求「报价合理性声明」且不分配采购量，集采正式走出「唯低价」阶段。	人民日报时评/网易 2026-10-19
5	2025 年中国 IVD 出口 26 亿美元、同比 +10.4%，仪器板块成核心拉动（流式细胞仪 +19.8%），美国、印度、俄罗斯居前三。	金证研 2026-10-19

三、行业动态速览

政策与监管

#	动态	企业	渠道	从业者
1	10月19日，江西省医保局发布《关于规范整合检验类医疗服务价格项目公开征求社会意见的公告》，按国家医保局检验类立项指南，将662个主项目及114个加收项、7个扩展项与现行项目逐项映射定价，公示期10月19日—11月2日，同步废止现行检验价格项目。继安徽之后第二个跟进整合的省份落定，检验价格「立项指南→省级映射」的全国推广节奏正在加快。**【判断】**安徽「有涨有跌」结构大概率被复制，渠道商应在公示期内把在售产品按新价格表重排一次，公示期就是最后的博弈窗口。（来源：江西省医疗保障局官网，2026-10-19）	省级映射批量复制在即，工业端需在公示期内完成产品价格重排并向省局反馈意见。	公示期是唯一能提意见的窗口，把在售产品按新价格表重排，错过=被动接受利润重分配。	掌握「主项目+加收项+扩展项」映射逻辑，能帮客户提前看清所在省份价格重排方向。
2	10月19日人民日报时评系统阐述集采「反内卷」：第十二批药品集采要求报极端低价企业提供「报价合理性声明」，且不分配采购量、不占入围名额；第七批耗材集采新增「不带量复活」机制（接受不高于熔断价1.5倍可获中选资格）；同日上海阳光采购网发布第12批国采执行准备工作提示，要求中选药品逐批接受近红外光谱建模+全项检验检测。规则已从口号进入执行层面——极端低价「中了也没量」，质量检测关口前移。**【判断】**试剂端虽未直接受此约束，但「反低价、保质量」的监管氛围会沿药品→高值耗材→IVD集采传导，代理商评估上游厂家时应把「产能与质量体系稳定性」提到价格之前。（来源：人民日报时评（网易转载）/上海阳光医药采购网，2026-10-19）	极端低价「中了也没量」，质量检测关口前移，集采正式走出「唯低价」阶段。	评估上游厂家把「产能与质量体系稳定性」提到价格之前，监管氛围正向 IVD 传导。	「报价合理性声明」「不带量复活」等新规则是解读招标文件的新必修课。

巨头动态

#	动态	企业	渠道	从业者
1	10月19日中国医师协会检验医师年会（CMDAL 2026）期间，罗氏诊断宣布国产LightCycler PRO实时荧光定量PCR仪获NMPA批准上市，为行业首款中国本土生产并获注册证的高端qPCR系统；软件与LIS双向互通、全流程自动化闭环，首创特定测试「分析包」模式。进口大厂把「国产化」从低端机型做到高端旗舰，国产PCR厂商的「进口替代」叙事被正面回应。**【判断】**罗氏后续大概率把国产LC PRO与本土试剂菜单打包推出渠道政策，做分子线的代理商值得主动询问上市节奏与渠道门槛。（来源：腾讯网，2026-10-19）	本土化从试剂菜单深入到旗舰机型生产，分子诊断「进口国产化 vs 国产高端化」进入对撞期。	本土生产通常带来价格弹性与供货稳定性改善，分子线品牌选择逻辑要重算，主动询问上市节奏与渠道门槛。	「分析包一键锁定+LIS双向互通」是讲智能化减少人为偏差的标准话术素材。

AI+IVD

#	动态	企业	渠道	从业者
1	10月19日人民日报健康客户端报道，北京胸科医院举办全国病理医生「人机对决」决赛：12名选手人工阅片平均用时1分27秒，AI辅助阅片仅26秒，提速3.3倍且准确率更高；传统人工阅片一张抗酸杆菌切片约需10分钟，AI仅需1—2分钟完成初筛+可疑区域提示，再由医生复核终审。系统由北京胸科医院自研（扫描仪+分析软件），软硬件研发与品类鉴定已完成，下一步申请医疗器械注册，获批后将向全国病理科推广。抗酸杆菌阅片是病理科「最难啃、最费人」的染色切片，AI从「能看」走到「比人快3倍还更准」，且背后是国家级专科医院的背书。**【判断】**继核型分析、骨髓形态学之后，「AI+病理特殊染色」成为新的装机切入点。（来源：人民日报健康客户端（网易转载），2026-10-19）	「AI+病理特殊染色」成为新装机切入点，专科医院自研+企业工程化是现实路径。	结核/分枝杆菌检测线盯该产品注册进度与推广模式，医院侧痛点极硬、ROI 一算就懂。	「26秒 vs 87秒、提速3.3倍」是帮科室算 AI 账的标准算例。
2	10月19日，Tempus AI（NASDAQ: TEM）在ESMO 2026发布与辉瑞合作的多中心研究：对60,459例晚期NSCLC病例，用AI分析常规H&E病理全切片图像预筛12项生物标志物，所有标志物敏感性均超80%（部分超90%），用于优先安排确认性检测、节省有限组织样本。AI从「看片子找病灶」升级为「从病理切片直接预测基因/免疫组化状态」——诊断链路的入口前移到最常规的染色切片。**【判断】**肿瘤线渠道商未来谈的不再是「一个检测项目」，而是「检测优先级编排」能力；与病理科关系深的代理商，会先接到AI前筛类产品的装机需求。（来源：Tempus官方新闻稿，2026-10-19）	AI 进入「从常规切片预测分子状态」阶段，诊断链路入口前移。	肿瘤线从「卖单项检测」转向「检测优先级编排」，病理科资源深的代理商先接到 AI 前筛装机需求。	理解「H&E 前筛→确认性检测」的分流逻辑，能与肿瘤科室同频对话。
3	10月19日美通社回顾CMDAL 2026（10月15-17日，无锡）：贝克曼库尔特发布GT1500智慧实验室解决方案（覆盖不同层级实验室的全流程自动化），并宣布DxAI智研平台上线五年助力用户累计发表学术论文100篇，现场梳理「AI赋能科研全流程」方法框架。智慧实验室的竞争点已从流水线速度转向「AI运营管理+数据转化」的组合价值。**【判断】**贝克曼用「百篇论文」把AI从效率工具讲成学科建设抓手——这正是三级医院检验科主任最认的叙事，渠道商跟大医院谈智能化方案时可直接借用。（来源：美通社，2026-10-19）	智慧实验室竞争点转向「AI运营管理+数据转化」组合价值。	跟大医院谈智能化方案直接借用「科研产出/学科建设」角度，比讲检测速度更打动科主任。	AI 赋能科研全流程的方法框架（课题规划—数据—润色）可转化为帮实验室做科研服务的能力。

技术与新品

#	动态	企业	渠道	从业者
1	10月16日，博拓生物宣布其糖化血红蛋白（HbA1c）测定试剂（微流控荧光免疫法）通过浙江省药监局注册审批获证，为公司微流控平台在国内注册的首个产品；HbA1c可反映近2—3个月平均血糖，≥6.5%可作糖尿病确诊依据。微流控把POCT的便携性带进「金标准」慢病检测，基层糖尿病管理是明确放量场景。**【判断】**博拓后续在微流控平台上复制产品线的路径已打通，基层与门诊场景的「微流控慢病套餐」值得关注，做基层线的渠道商可提前了解装机与试剂成本结构。（来源：动脉网（华兴资本医疗周报 Vol.430 转载），2026-10-16）	微流控平台注册路径打通，后续产品线可标准化复制。	基层与门诊的「微流控慢病套餐」值得关注，提前了解装机与试剂成本结构。	HbA1c「≥6.5%可确诊」+近3个月血糖窗口，是基层医生最好懂的慢病教育点。

企业与资本

#	动态	企业	渠道	从业者
1	10月19日上证报报道，安旭生物（科创板POCT企业，产品销往150多个国家）举办上市五周年庆典暨2026全球合作伙伴峰会，全球首发家庭健康应用Kincare hub App，并签署多项渠道、研发及上下游战略合作协议；董事长凌世生表示「体外诊断正与人工智能、生命科学深度融合」。出口型POCT大厂开始从「卖试剂给B端」转向「消费级医疗全场景+家庭端入口」。**【判断】**家庭自测赛道的渠道形态会与院内完全不同（线上化、复购制），做传统院内渠道的代理商需提前判断是否跟进这类生态合作。（来源：上海证券报（东方财富/新浪转载），2026-10-19）	出口型POCT大厂向「消费级医疗全场景+家庭端入口」转型。	家庭自测渠道形态（线上化、复购制）与院内完全不同，提前判断是否跟进生态合作。	POCT 从院内走向家庭的趋势下，产品讲解要多一套消费者语言。

市场与数据

#	动态	企业	渠道	从业者
1	金证研10月19日梳理：2025年我国IVD仪器出口合计26亿美元（2024年为23.6亿美元，+10.4%），其中流式细胞仪及光学射线相关仪器出口6.1亿美元（+19.8%）、检镜切片机8.6亿美元（+11.6%）；前十大出口市场「欧美稳固、新兴崛起」——美国5.6亿美元居首（占12.5%），印度、俄罗斯各3.0亿美元并列第二，新加坡、泰国均进前十。仪器出口两位数增长说明中国IVD的国际竞争力已从试剂性价比转向高端装备。**【判断】**做出口/外贸业务的渠道商，东盟与俄语区是确定性最高的增量市场。（来源：金证研（网易转载），2026-10-19）	IVD 国际竞争力从试剂性价比转向高端装备，仪器出口连续高增。	出口/外贸业务中东盟与俄语区是确定性最高的增量市场；只做院内者关注出海厂家国内渠道政策变化。	记住「26亿美元、+10.4%、仪器拉动」三组数，讲行业故事有据可依。

他山之石

#	动态	企业	渠道	从业者
1	10月19日第一财经报道，今年9月在纽约成立的医疗AI公司Ortet获投资平台Thoreau 5亿美元资金承诺（按业务进展拨付），不走「通用大模型+微调」路线，而是基于封闭医疗专用语料从零构建以患者为中心的原生医疗基础模型。全球最重的医疗AI资金押注「专用模型」，赌的是医疗场景的语言先验偏差无法靠微调矫正。**【判断】**检验数据是医疗专用语料的高质量来源之一，掌握结构化检验+病理数据资产者在新一轮模型竞争中更值钱——国内IVD厂家的LIS数据沉淀价值需要重新评估。（来源：第一财经（今日头条转载），2026-10-19）	医疗专用模型路线获最重资金押注，结构化检验/病理数据资产价值上升。	关注掌握 LIS/病理数据资产的厂家与平台，数据合作可能成为新的代理品类。	「通用微调 vs 原生医疗模型」的分野，是理解各家医疗大模型差异的基本框架。

板块五 · 会议与活动

会议名称	时间	地点/要点
第94届CMEF	10月21–24日	北京·首都国际会展中心；主题「开放中国·健康世界」，3000余家展商；10月23日下午「AI数字医疗赋能基层医疗体系建设研讨会」

四、AI+IVD 深度观察

北京胸科医院「人机对决」：病理 AI 从演示走进真实考核场

维度	要点
做了什么	10月19日人民日报健康客户端报道：北京胸科医院组织的全国「AI驱动——抗酸杆菌病理诊断能力提升项目」决赛上，从129家单位272名报名者中选出的12名病理医生与AI系统同台阅同一批抗酸染色切片。结果：人工平均1分27秒，AI仅26秒，提速3.3倍且准确率更高。抗酸杆菌切片菌体微小、辨识度低，是病理科公认最难、最费人的染色阅片任务，传统人工阅片一张约10分钟。
结果	该AI系统由北京胸科医院自研（扫描仪+分析软件），解决了普通病理扫描仪无法清晰扫描抗酸杆菌、缺乏快速全面筛查定位软件两大痛点；目前软硬件研发与产品品类鉴定已完成，下一步申请医疗器械注册，获批后将向全国病理科推广。
关键路径	这是AI病理第一次以「公开比武」形式给出可引用的效率数据——「26秒 vs 87秒、3.3倍」会成为此后AI阅片项目标书里的标准算例。AI正沿「人力最密集、痛点最硬」的环节依次攻破：核型分析（45天→4-6天）、骨髓形态学、特殊染色阅片，路径清晰可复制。
国内三条线	一，专科医院自研AI（医院出场景和数据、企业出工程化）是绕开「算法同质化」的现实路径，头部专科医院的在研AI产品值得建立跟踪清单；二，抗酸杆菌AI一旦拿证，「设备+复核服务」的组合会在结核/分枝杆菌检测线上产生新的装机与耗材年金机会；三，随AI阅片铺开，「AI初筛+人工复核」的质控流程会成为病理科新基建，配套培训与运维服务是第二笔收入。

【判断】对行业：AI病理从「演示级」进入「考核级」，公开可引用的效率数据将加速医院侧立项；AI沿「人力最密集+痛点最硬」环节攻破的路径已验证可复制。对国内企业：与专科医院共建（医院出数据与场景、企业出工程化与注册）是差异化正道，渠道商应提前锁定此类产品的区域首装机会。

行动清单

角色	现在就该做的一件事
企业	把「26秒 vs 87秒、提速3.3倍」类公开效率数据做成标书算例；与头部专科医院共建 AI 产品线。
渠道	建立专科医院在研 AI 产品跟踪清单，盯抗酸杆菌 AI 注册进度，抢区域首装标杆。
从业者	学会讲「AI初筛+人工复核」的质控逻辑与人效账，替代讲算法参数。

五、明日关注

1. **10月21–24日**：第94届CMEF（北京）开幕，重点跟踪IVD新品首发、智慧实验室方案、10-23「AI数字医疗赋能基层医疗体系建设研讨会」。
2. **10月21日**：雅培Q3财报盘前发布（分析师预期营收129.9亿美元、+14.3%），诊断板块增速与全年指引。
3. **10月22日**：罗氏Q3销售发布，诊断CEO Matt Sause出席说明会。
4. **11月2日**：江西检验类价格整合公示期截止，关注最终价格表与「有涨有跌」结构是否复制安徽。
5. **持续跟踪**：北京胸科医院抗酸杆菌AI系统注册申报进度；博拓微流控平台后续产品获批节奏；罗氏国产LC PRO渠道政策。

免责声明：本日报基于公开信息整理，【判断】处为个人观点，仅供行业交流参考，不构成投资建议。完整来源链接版可向作者索取。
作者：杨玖玲（90姐）｜深耕 IVD 35 年｜武汉大学临床检验诊断学硕士 · 美国乔治梅森大学访问学者